



中化信息技术有限公司

SINOCHEM INFORMATION TECHNOLOGY CO., LTD.

中化信息技术有限公司

SINOCHEM INFORMATION TECHNOLOGY CO., LTD.



地址：中国北京市西城区复兴门内大街28号凯晨世贸中心中座7层
中国北京市西城区复兴门外大街A2号中化大厦6层
中国北京市西城区南礼士路66号建威大厦19层
中国湖北省武汉市武昌区中南路99号保利广场A座20层

电话：400-8105-866转8

官网：www.sinochemitech.com

邮箱：sales@sinochem.com



官方微信公众号

CONTENTS

目录

合作共赢 开放共享

01 走进中化信息

- 02 领导寄语
- 03 公司简介
- 05 企业文化
- 07 组织架构
- 08 管理团队

02 公司实力

- 12 人才实力
- 13 科技实力
- 13 | 资质、荣誉与成果
- 15 | 产品与解决方案
- 33 服务客户

03 成长印记

- 35 公司大事记
- 37 员工风采



01

走进中化信息

LEADERSHIP MESSAGE

领导寄语



当今时代，信息科技越来越呈现出其发展的必然性，技术元素的进化速度也在日趋加快。信息科技公司如何顺应这一趋势，快速掌握并应用先进技术，支撑、驱动、赋能企业乃至产业的数字化转型和创新发展，成为中化信息正在解答的核心问题。

作为中化集团的全资子公司，中化信息是一支专业能力强、综合素质高、充满干劲和活力的队伍。中化信息将遵循集团“科学至上”的核心价值理念，以“求真求是，客户为先，求变求进，奋斗为本”为公司价值观，通过构建基础技术平台、打造行业解决方案、输出科技创新能力，尽全力为客户创造价值。

我们热切地希望整合多方优质资源，构建基于产业的信息科技生态体系，助力我们的客户乃至整个产业实现数字化转型和创新发展，合作共赢，共创未来！

赵洋

中化信息技术有限公司
执行董事 法定代表人

COMPANY INFORMATION

公司简介

中化信息技术有限公司(简称“中化信息”)成立于2017年7月,是世界500强企业
中化集团的全资子公司,为中化集团及集团外部客户提供信息化咨询、建设、运
维等信息科技服务。

中化信息以“成为央企中最好的信息科技公司”为愿景,致力于通过发挥信息科
技的驱动与赋能作用,助力中化集团成为世界一流的综合性化工企业。

中化信息依托于中化集团信息化建设实践,建立起从咨询、设计到研发、交付及
运维的服务价值链,形成涵盖管理应用、业务应用、创新应用和运维服务四个信
息化领域的多项产品及解决方案,并在云计算、移动互联、大数据、物联网、人
工智能等区域展开有益探索。

中化信息总部设在北京,并在北京、武汉两地设立了研发中心。公司自有员工
120余人,平均年龄34岁,97%的员工具有本科以上学历,76%的员工毕业于
985、211及海外优秀院校,是一支综合素质高、年轻有活力的信息化专业队伍。

中化信息是国家高新技术企业、北京市双软企业,通过ISO9001质量管理体系认
证、CMMI成熟度三级评估认证,获评全国石油石化企业信息化优秀技术单位,
自主研发的数十项产品获得软件著作权和双软认证。成立以来,中化信息与清
华大学、华为、腾讯、阿里巴巴、微软、思爱普、戴尔、埃森哲、德勤、用友网络、久
其软件、泛微网络、旷视科技、大象慧云等多家行业头部机构展开深度合作。

中化信息将继续为中化集团的管理运营提供信息科技赋能,同时为外部客户提
供专业化、多元化的信息技术服务。中化信息将以前瞻的思维,瞄准国内外领先
技术,打造更多先进的产品及解决方案,为客户创造价值!

化工

金融

能源

农业

大数据

人工智能

物联网

智能制造

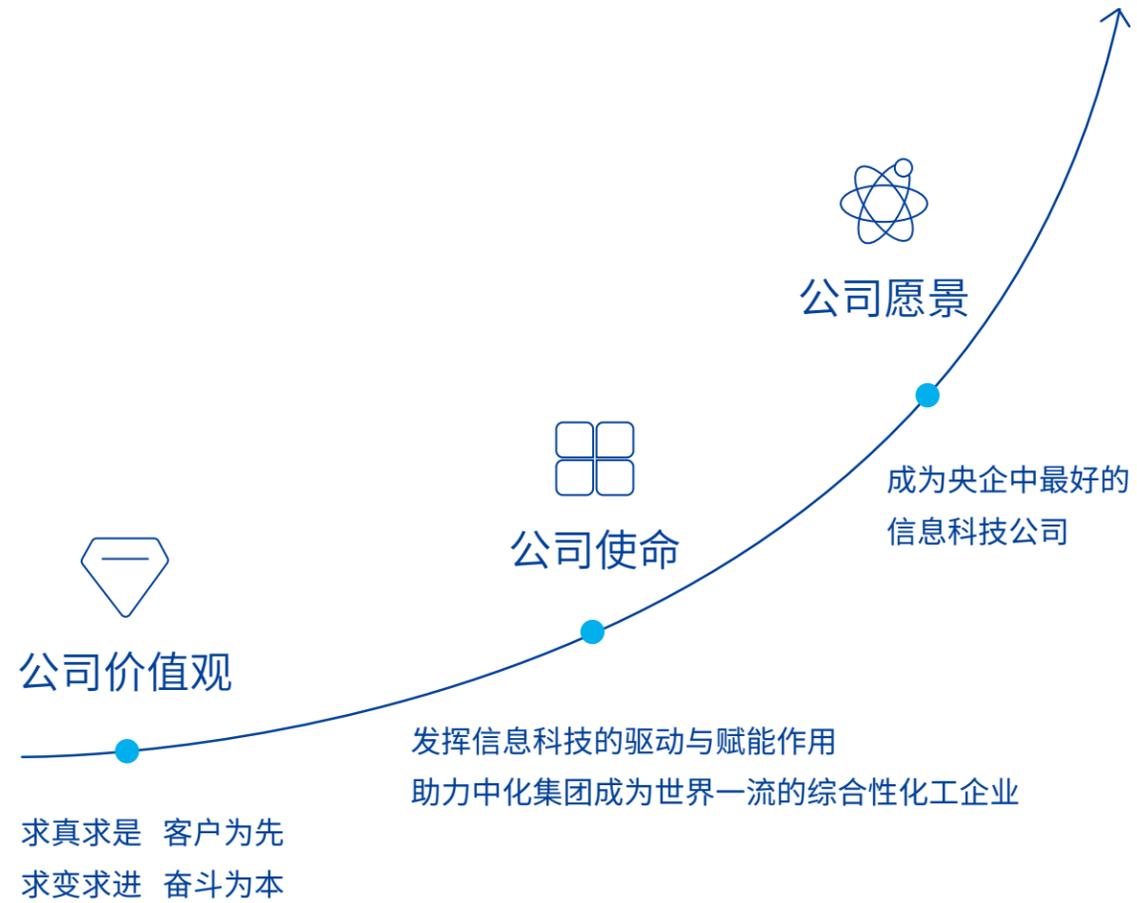
移动互联网

智慧园区

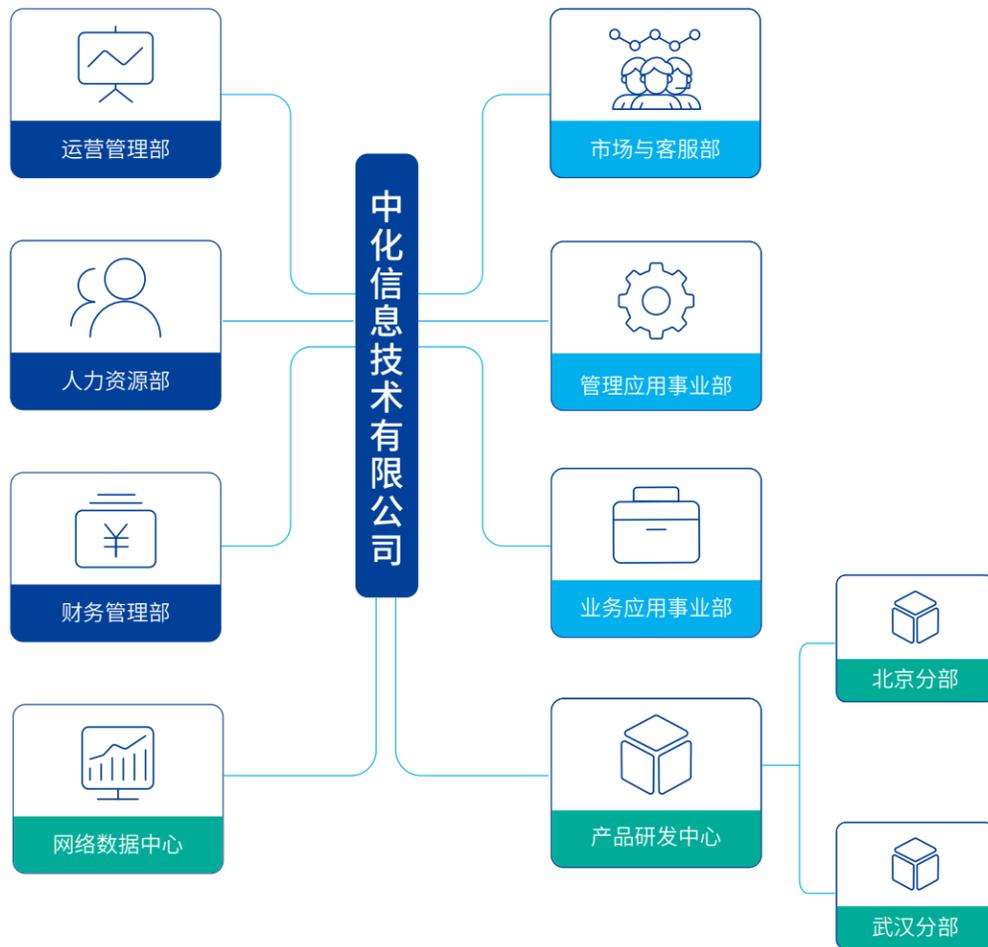
云计算

地产

COMPANY CULTURE 企业文化



ORGANIZATION 组织架构



MANAGEMENT TEAM 管理团队



赵洋 | 中化信息执行董事、法定代表人

清华大学计算机科学与技术专业学士、硕士。2010年加入中化集团，曾任中化集团信息技术部应用系统开发部副经理、经理，中化信息总经理助理、副总经理。对大型企业数字化转型有深入理解，拥有丰富的信息化规划、项目管理、系统建设实践经验。



李静 | 中化信息财务总监

对外经济贸易大学经济学学士，厦门大学高级工商管理硕士。1990年加入中化集团，曾任集团财务部海外财务主管、中化(英国)有限公司财务经理、中化集团石油中心财务部副总经理、中化帝斯曼制药有限公司财务总监、中种国际种子有限公司财务总监，在英国、新加坡工作多年，拥有丰富的财务管理、海外并购、合资企业运营等工作经验。



吴晶 | 中化信息副总经理

对外经济贸易大学电子商务、金融学双学士，对外经济贸易大学工商管理硕士，企业高级信息管理师，美国注册管理会计师。2006年加入中化集团，曾先后在中化集团财务部、信息技术部从事信息化管理工作，在集团型企业管控类信息化领域有丰富的工作经验。



孙欢 | 中化信息总经理助理

清华大学计算机科学与技术专业学士、硕士，高级工程师。2016年加入中化集团，曾任中国石油规划总院研究室经理、中化信息电商管理部总经理，目前兼任中化信息业务应用事业部总经理，擅长业务创新发展与信息技术深度融合应用，拥有丰富的大型企业ERP、应用集成、互联网+、数字化和智能化的管理实践经验。



徐巍
运营管理部总经理

孙欢
公司总经理助理
兼业务应用事业部总经理

李然
人力资源部总经理

赵洋
公司执行董事
法定代表人

万晨
市场与客服部总经理



吴晶
公司副总经理

姚逵
产品研发中心总经理

李静
公司财务总监
兼财务管理部总经理

李国进
网络数据中心总经理

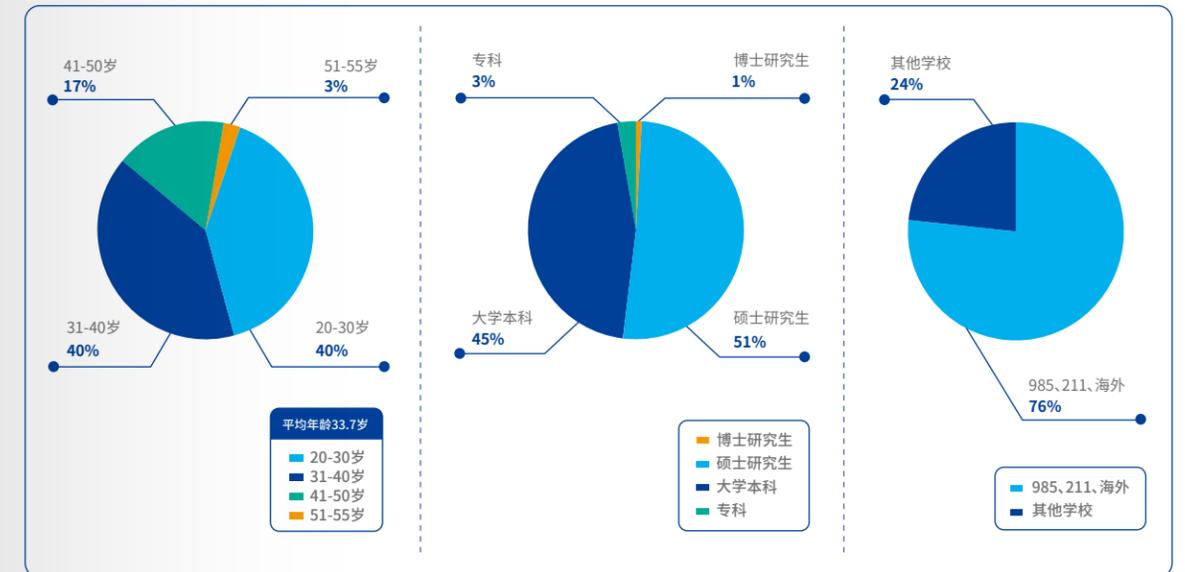
敖上博
管理应用事业部总经理

02 公司实力

TALENT STRENGTH 人才实力

公司员工队伍情况

公司自有员工120余人，常驻外部顾问170余人。自有员工平均年龄33.7岁，97%的员工具有本科及以上学历，76%的员工毕业于985、211及海外优秀院校，是一支综合素质高、年轻有活力的信息化专业队伍。



加强人才队伍建设, 助力员工发展

中化信息打通专业人才发展通道, 构建符合公司战略要求的、公司一体化的岗位序列, 使人才横向可流动, 纵向能上下, 塑造人才队伍, 助力公司业务发展。

中化信息培训工作立足于为公司持续培养及发展人才的目的, 通过搭建分层分类、4+X的培训体系, 不断丰富完善政治理论、党性教育、专业能力和通用能力四项基础课程以及创新能力、企业文化等特色课程, 关注核心骨干、重点人群, 提升公司各层级人员能力及培训转化率, 更好地服务公司战略发展和人才队伍建设。

TECHNOLOGY STRENGTH 科技实力

资质、荣誉与成果

国家高新技术企业



ISO9001质量管理体系认证



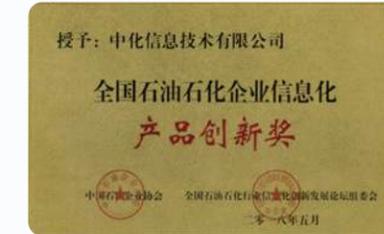
北京市双软企业认证



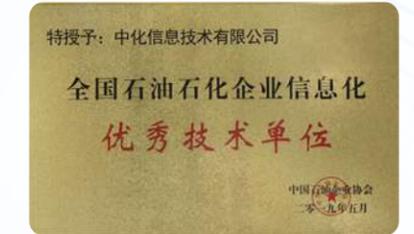
CMMI成熟度三级认证



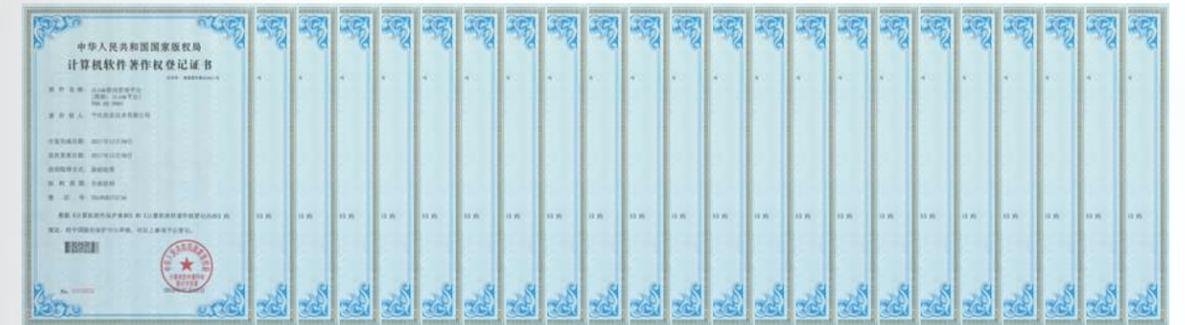
全国石油石化企业信息化产品创新奖



全国石油石化企业信息化优秀技术单位



数十项软著



15项双软产品认证





移动应用解决方案

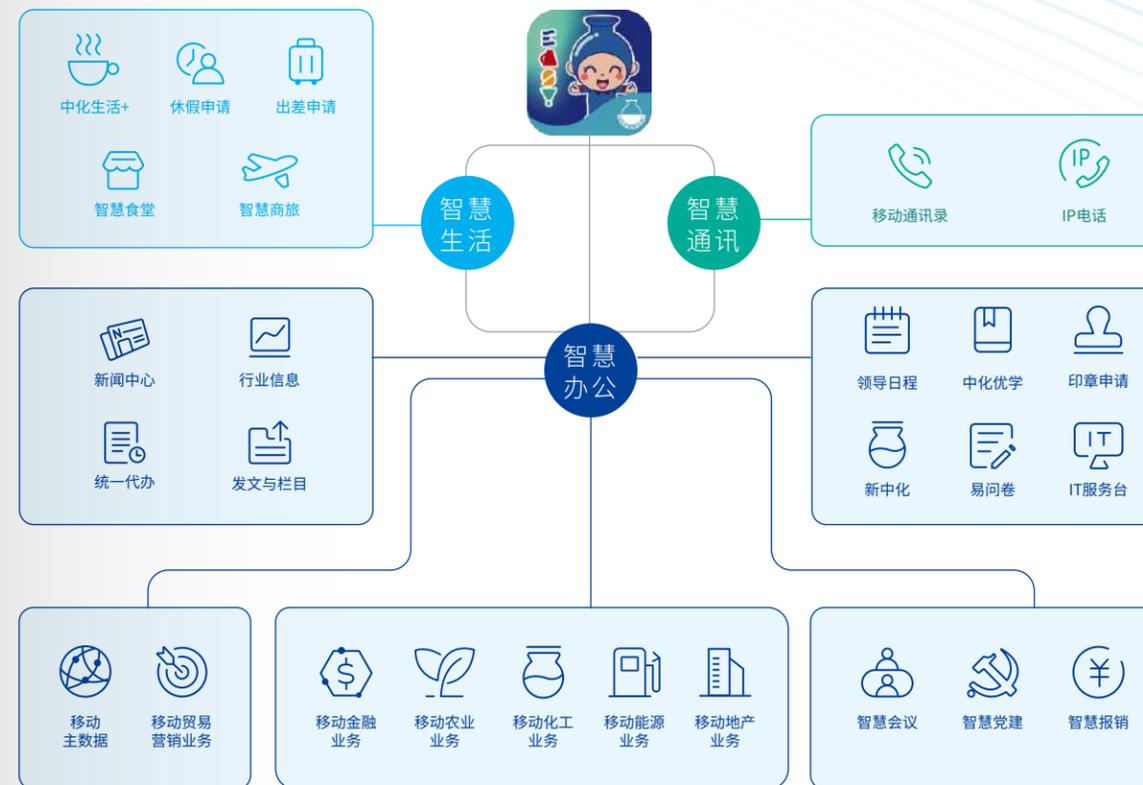
化小易

产品介绍

为顺应移动互联网的发展趋势，倾力打造服务中化集团能源、化工、农业、地产和金融五大事业部的一站式移动平台——“化小易”。“化小易”从产品思路、工作模式、技术研发三方面进行大胆创新，陆续集成中化集团OA系统、HR系统、报销系统、主数据系统等五十余个办公系统，孵化了智慧商旅、智慧会务等诸多创新型子应用，全面聚合企业员工日常办公及企业生活所需的各类功能，努力打造工作+生活的全新用户体验。

客户案例

结合中化集团发展现状及业务需求，“化小易”旨在打造中化移动智慧办公生态圈，通过快速迭代满足不断变化的用户场景及多元的个性化需求，以达到不同用户所见可不同的效果。“化小易”一直坚持创新业务模式和工作模式，极大提高了中化集团业务经营管理水平和整体运转效率，成功开启中化集团移动新时代。



企业网盘

需求痛点

			
文件管理问题	文件协同问题	跨平台办公问题	数据安全问题

产品介绍

		
中心化	效率	集成
文件统一管理 打造知识中心	协同和移动 提高生产效率	多系统集成 打造企业服务闭环
结束企业文件分散混乱的状态,实现企业文件的汇总存储和管理,进行统一归档和备份,对企业的重要文件不断进行沉淀和积累。	告别QQ和邮件传输,建立协作文件夹,一方上传多方实时共享,且可对文件进行评论;支持消息提醒,随时随地获取工作资料动态;文件一键分发,提高企业生产效率。	网盘与AD域、OA、打印系统、Outlook等进行集成,自动调取、备份各平台存储资料信息。
 安全		
不丢失、不泄露 保障企业数据安全		
文件共享安全:管理员可以禁用指定部门内文件的分享功能,并支持设置所有分享链接均不允许下载、均仅限公司成员访问等功能。	外部协作成员管理和权限设置:管理员可查看和管理外部协作成员,并支持根据不同成员进行权限设置,保证文件安全前提下实现各种协作需求。	企业安全管控:管理员可查看所有的操作记录,并可设置企业内帐号的密码最低要求,可要求企业内所有帐号均开启二次验证。

云打印

产品介绍

中化云打印是通过点到点通信技术实现远程异地打印的解决方案,以云服务器作为后台支撑,为用户提供快捷、安全、可靠的打印服务业务。

产品特点

		
快捷方便	安全可靠	异地精准
统一管理 集中维护	数据安全 传输可靠	异地打印 精准定位
通过云服务器对机构、用户、打印机集中进行管理,实现一体化、统一化,方便用户进行控制	通过数据加密、令牌验证、TCP长连接通信等技术,实现数据快速安全的传输	云打印可用于企业、学校、医院等企事业单位,只需安装打印客户端,添加打印机即可接收打印请求进行实时异地打印



业务运营系统云化解决方案

方案介绍

为积极响应国家“智能+”战略，中化e动力系统以互联网+业务协同模式打造客户化协同平台，搭建营销与服务双驱动的数字客户交互中心，以客户为中心实现营销业务全生命周期供应链协同，同时为业务人员和企业管理者提供并行的业务跟踪和智能分析服务，为企业的发展提供持续动力。

中化e动力包括七个子系统，分别为CRM子系统、SRM子系统、供应链子系统、仓储子系统、物流子系统、企业门户、OPEN API集成总线。各子系统提供SaaS云化服务，既可以相互集成、实现互联互通，又可以独立运行。

API集成总线

API集成总线能够较好的集成适配外部平台及系统，实现内外系统系统的统一、标准化对接。

统一门户

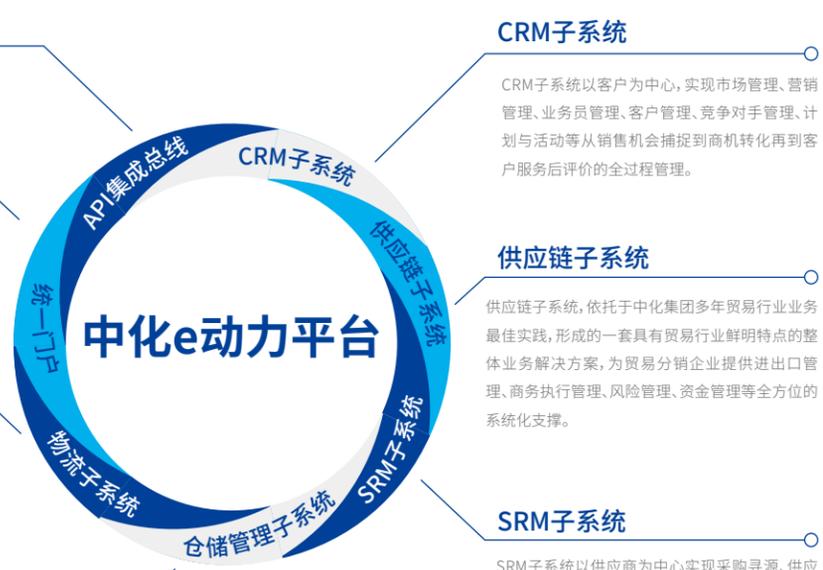
统一门户以将企业繁多的系统进行集成为出发点，为统一管理、统一展示、统一服务提供支撑平台，辅助提升企业内部所有信息系统的整体性、一致性，形成对用户及合作伙伴对统一视图。

物流管理子系统

物流管理子系统针对企业的出入库业务进行上下游业务延伸，涵盖了从运输计划、车辆调度、运输执行、运输监控、运费计算等业务环节，为物流管理提供了一体化的解决方案。

仓储管理子系统

仓库管理子系统是通过入库业务、出库业务、仓库调拨、库存调拨、虚仓管理、综合批次管理、库存盘点、质检管理和即时库存管理等功能，有效控制并跟踪仓库业务的物流和成本管理全过程，实现完善的企业仓储信息管理。



CRM子系统

CRM子系统以客户为中心，实现市场管理、营销管理、业务员管理、客户管理、竞争对手管理、计划与活动等从销售机会捕捉到商机转化再到客户服务后评价的全过程管理。

供应链子系统

供应链子系统，依托于中化集团多年贸易行业业务最佳实践，形成的一套具有贸易行业鲜明特点的整体业务解决方案，为贸易分销企业提供进出口管理、商务执行管理、风险管理、资金管理等方面的系统化支撑。

SRM子系统

SRM子系统以供应商为中心实现采购寻源、供应商准入、商品招采、供应商考核等功能，实现供应商全生命周期管理。

客户案例

(1) 某能源化工公司

- 中化e动力为客户提供下单、支付、提油、开票全交易周期经营服务，助力提升客户满意度。
- 为企业业务经理提供客户评级、分类等营销手段，协助进行差异化精准营销。
- 为企业管理者提供强有力的管理抓手，以数据支撑业务决策，实现业务的数据化，精细化、规范化管理。

e动力平台						
客户	信息资讯	订单&支付	提油服务		客存服务	客户服务
	今日油价	下单	提油申请	提油提醒	客存对账	异议处理 积分/券
	油价趋势	在线支付	提油跟踪	转库提油	客存查询	评价 注册登录
	促销活动	订单跟踪	车辆维护	提油预约	客存确认	服务咨询 密码修改
	公告资讯	购油意向			发票申请	调查问卷 子账户
客户经理	信息资讯		销售助手			服务客户
	今日油价	促销活动	我的客户	我的线索	线上议价	活动推荐
	油价趋势	公告资讯	我的商机	拜访计划	代客下单	我的绩效
公司管理人员	统计分析					
	客户管理	营销管理	供应链管理	客服管理	销售管理	
	客户管理	营销计划管理	提油服务管理	异议管理	商品上下架	竞价场次管理
	积分管理	电子券管理	客存油服务管理	评价管理	销售订单管理	销售合同管理
	账户管理	营销活动管理	找物流管理	服务咨询管理	销售价格管理	销售计划管理
账号管理	支付与结算		问卷调查管理	销售团队管理	商机/线索管理	
				内容管理		

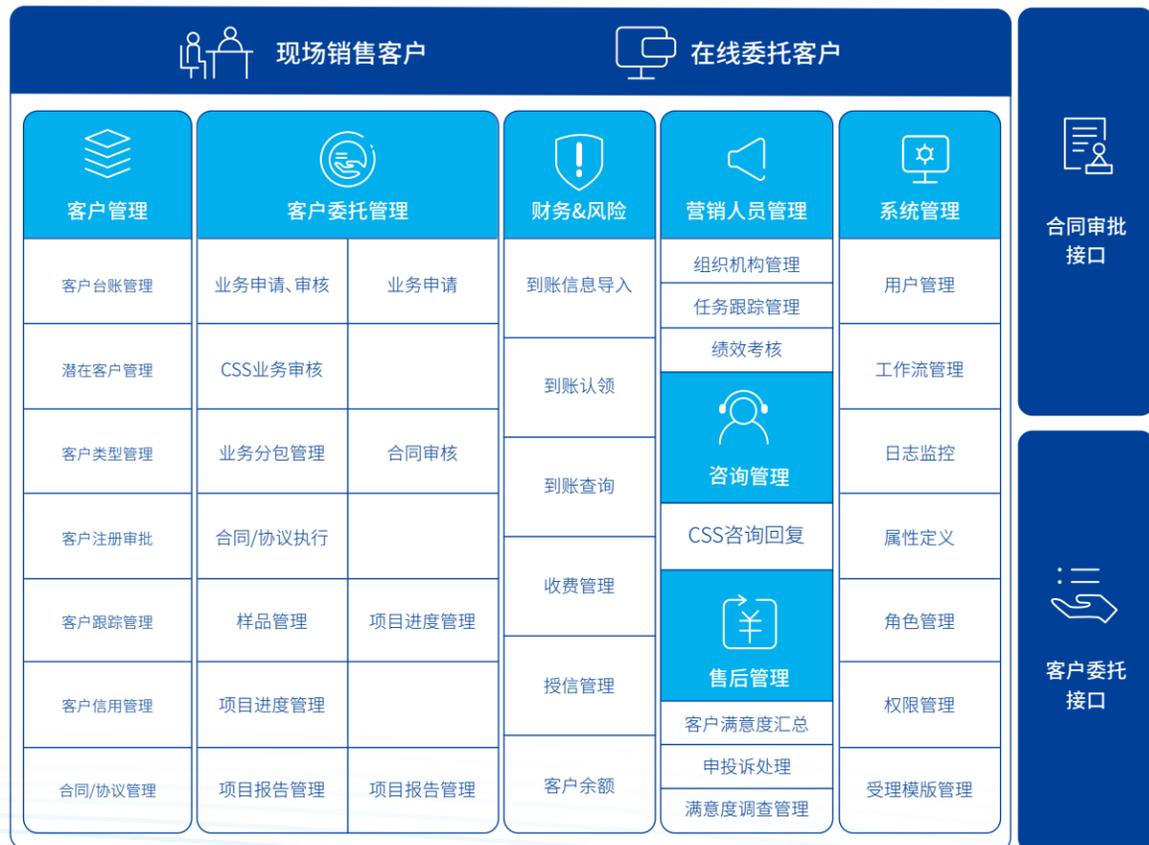
(2) 某化工贸易公司

- 中化e动力为业务员进行客户开拓、拜访维护、日常管理(请假、出差、工作报告)等工作提供系统化工具，实现销售业务、采购业务的全覆盖，提升商务和物流人员的工作效率。
- 中化e动力通过与SAP系统、MDM主数据系统的集成实现主数据的高效平滑传递。



(3) 某化工研究院

- 中化e动力通过CRM+CSS系统建设,规范客户管理方式,打通售前、售中、售后的全业务闭环。
- CSS系统功能主要包括基础用户管理、检测能力查询与服务咨询、在线委托与支付、委托进度跟踪与报告下载以及售后服务支持等。
- 中化e动力提供核对客户台账、客户委托、财务管理等诸多功能,满足不同业务部门的客户关系管理需求,帮助该院高效管理客户和销售团队,挖掘客户价值,提升客户满意度。



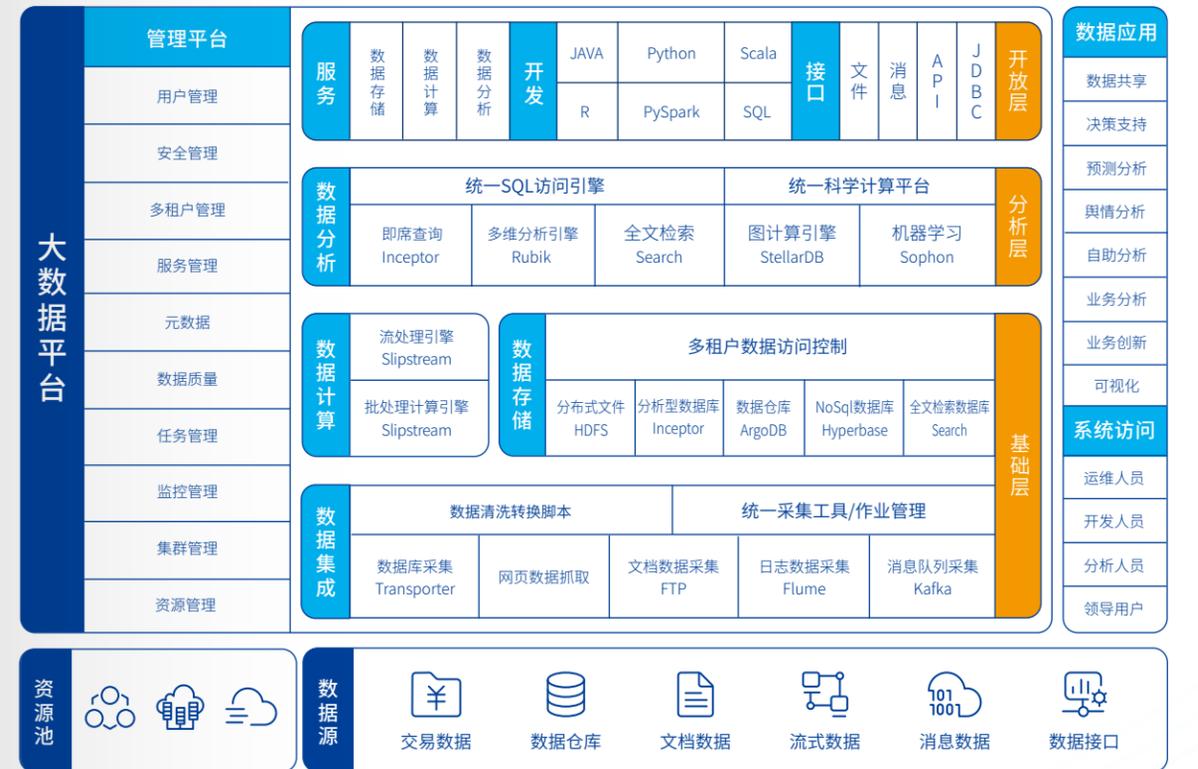
大数据应用解决方案

大数据平台应用实施

平台简介

中化信息与国内领先的大数据服务商携手打造“中化信息大数据基础服务平台”,平台承载BI+AI设计理念,能够满足各类应用场景的数据存储和计算要求;能够实现各类结构化、非结构化数据以及实时数据的融合。

平台具备充足的扩展能力和安全保护能力,多租户模式和开发者生态可充分满足成员企业的个性化需求,支持自主开发,保护数据隐私,灵活支持各类数据应用。



应用案例

1、集团级数据共享平台

满足国资在线监管工作的动态化、协同化、智能化和可视化要求,加强管控系统间的数据协同,整合集团统建系统存量数据,建设数据共享平台。在满足国资监管需要的基础上,为集团领导和相关职能部门提供能够快速全面的掌握企业管理、经营现状和辅助决策的信息化能力。



2、集团级经营分析管理服务平台

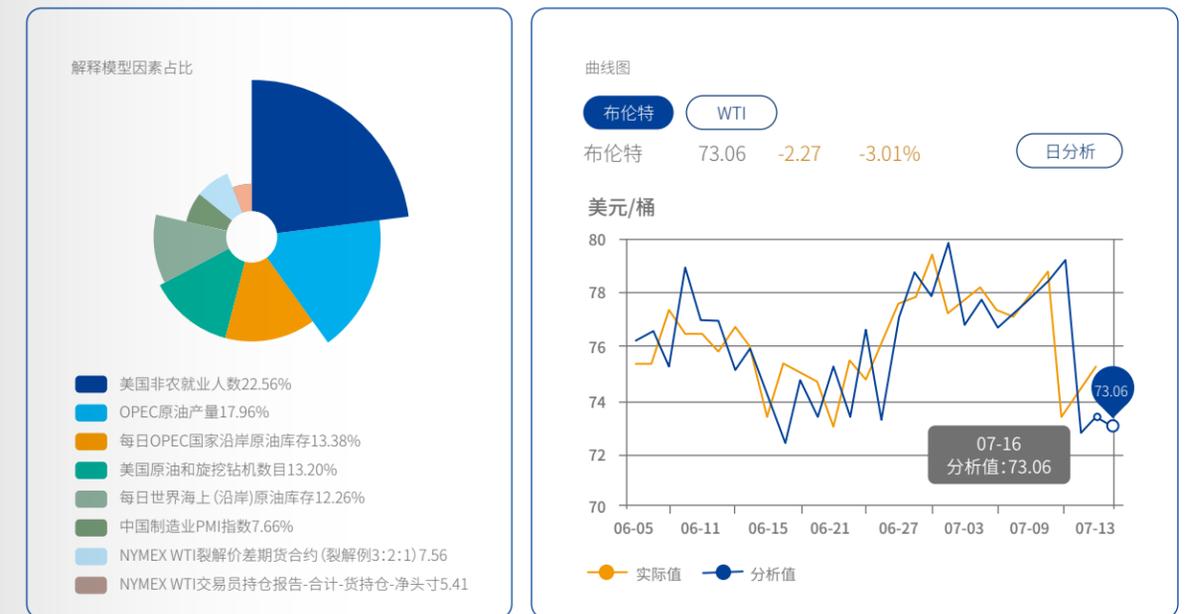
结合全面对标工作的推进,以现有经营活动分析报告为基础,利用大数据平台,搭建一个集信息采集、存储、共享、查询分析、资讯服务等于一体的、综合性的经营信息管理系统,分级分类逐步整合“标杆企业信息库”、“内部信息库”、“对标项目案例库”及相关内外部信息资源,逐步形成集团级对标管理大数据平台,支撑6S体系与全面对标工作的落地,为业务人员从信息整理向信息价值挖掘转变提供支撑,为各级管理、决策提供服务,同时制定相关信息管理标准,推动集团数据资产化管理,促进公司经营管理效率的提升和公司战略目标的实现。



大数据信息咨询服务

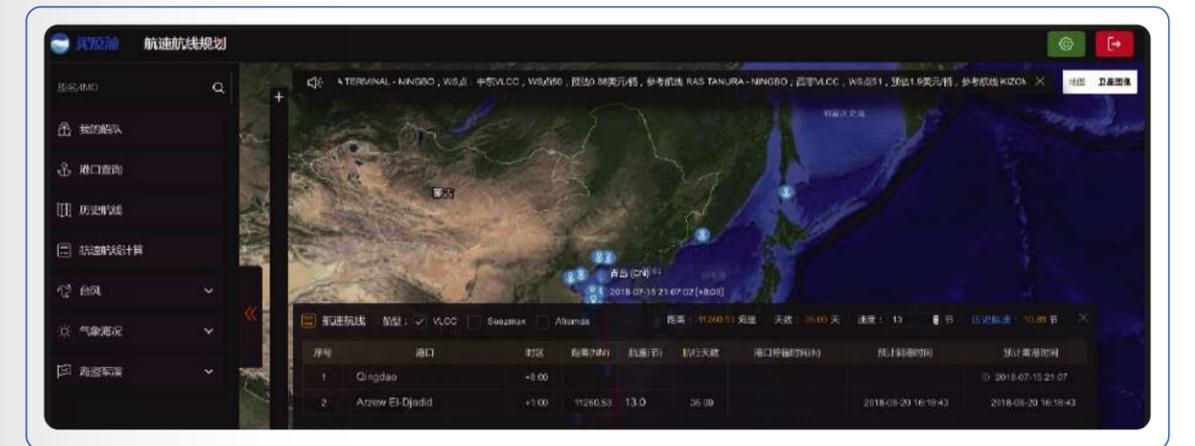
原油大数据价格预测服务

基于市场行情、宏观经济等诸多因素,采用EEMD算法建立原油期货价格单产量多尺度模型,实时抓取各类外部数据和平台运行数据,提供月度、日度的WTI和布伦特市场的原油期货价格预测。



VLCC航速航线规划服务

采集世界海图、港口、历史航线航速、船只、气象、海盜、军演等数据,利用AI算法训练航速和航线规划模型,为VLCC(超大型油轮)的航行提供合理化建议。



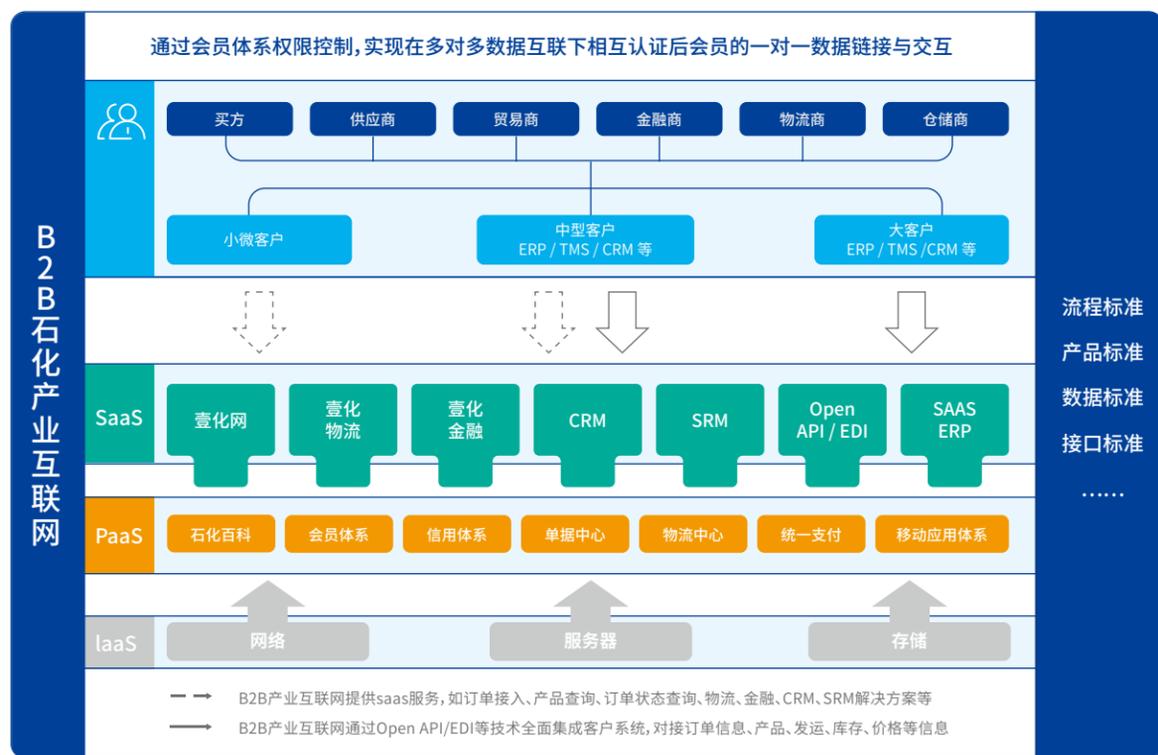


互联网+解决方案及咨询实施能力

B2B产业互联平台

平台简介

B2B产业互联平台采用立足第三方平台的网络化架构，制定符合行业特点的数据、业务以及集成标准，为中小企业提供SaaS化的业务服务，同时与VIP企业的信息系统深度集成，从而实现产业链上各级企业及合作伙伴业务的互联互通。



平台前台灵活搭载Web、APP等多渠道应用，中台实现用户、企业、商品、订单、支付、资讯、营销、物流、库存、大数据、区块链等服务化模块，后台一体化集成企业内部IT系统，并通过API统一对接外部合作伙伴的系统订单、产品、发运、库存、价格等信息。

客户案例

1、壹化网第三方化工电商

- “壹化网”是化工品专业服务平台，平台以自营业务为切入点，通过提供金融、保险、供应链及在线实时交易服务，逐渐聚拢终端客户和化工品资源，提升全行业效率。
- 壹化网于2017年5月17日上线运营，2017年B2B百强排名前二十。



2、壹油网第三方国际原油电商

- “壹油网”是国际原油现货交易平台，提供实时在线的国际贸易、物流监控、供应链金融、期货操作、炼厂在线经营优化、信息资讯、区块链应用、成品油出口等增值服务，以国内炼厂为核心，打造从原油到成品油的全产业链一站式服务平台。
- “买原油”于2017年12月29日正式上线，标志着互联网时代的国际原油贸易产业链开始从线下走向线上，在世界原油史上具有里程碑般的意义。2017年12月25日，“买原油”完成了我国第一单基于区块链技术的原油进口贸易。2018年8月，“买原油”入选工信部2018年制造业与互联网融合发展试点示范项目。

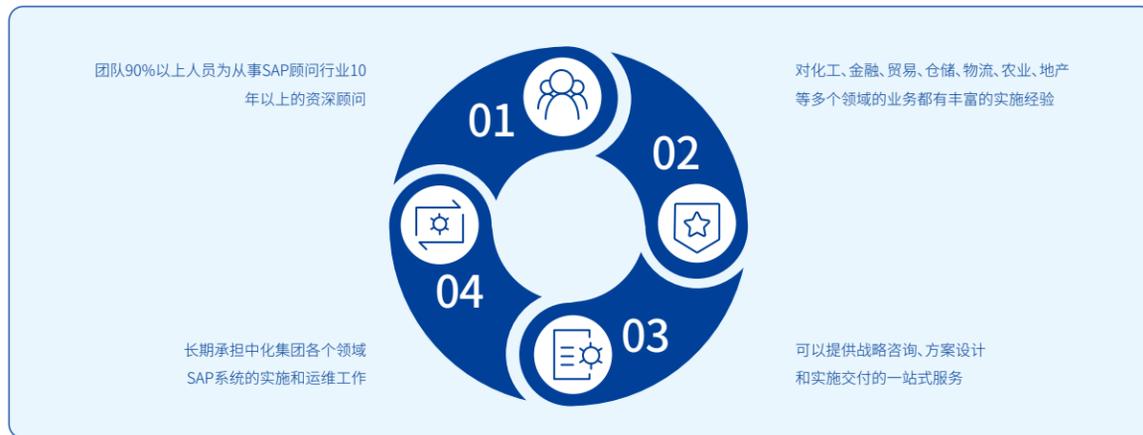


ERP整体解决方案

SAP ERP咨询实施服务

中化集团是国内最早实施SAP企业之一，截止到2019年SAP系统已经覆盖中化集团能源、农业、化工、地产、金融五大业务板块500多个法人公司。中化信息作为中化集团信息化的核心建设队伍，为中化集团SAP ERP的系统建设提供从咨询规划到系统落地再到运维的整体服务。

中化信息通过500多家公司的实施经验逐渐形成了集ERP系统咨询、规划、实施、运维于一体，拥有实力强大的咨询实施队伍和专业SAP顾问团队，实施范围覆盖ERP系统的各个业务模块；建立了一套完整的ERP实施方法论，能胜任各类行业的ERP系统建设。



贸易分销管理系统TMS

系统介绍

TMS 贸易分销管理系统(以下简称 TMS 系统)是中化信息自主研发的基于 SAP 的贸易分销行业 ERP 标准化解决方案。TMS 系统融合贸易分销行业最佳管理实践, 为企业提供集中采购管理、销售管理、存货管理、风险管理、资金管理、物流管理等全方位的业务管理解决方案。

中化集团下属石油销售公司、中种集团、扬农集团等54家成员单位, 外部客户中宁化集团下属10家成员单位均已上线使用该系统, 覆盖了包括采购、分销、物流、风险、生产等多种业务环节的供应链管理, 系统用户超过 3000 人, 年单据量超过 200 万笔。

系统架构

采购销售模块	商务执行模块	风险管理模块
预算管理 长约管理	采购发票 销售发票	授信额度管理 授信申请
采购订单管理 销售订单管理	税费管理 许可证管理	存货额度管理 客户供应商年审
定价管理 订单台账管理	出口制单 商品质检	仓库管理 逾期监控
	退货管理	货代管理 浮盈浮亏评估
资金模块	生产模块	物流模块
付款付汇申请 付款付汇费申请	销售计划管理 加工质检记录	入库通知及收货 出库通知及发货
收款收汇公告 收款收汇认领	生产计划管理 条码系统集成	移库单及收发货 调拨单及收发货
往来款项调整 退款管理	加工进度统计 采购申请集成	存货盘点 库内加工
融资管理	加工订单管理	物流委托单管理 物流费用管理
		质检管理 批次属性管理

客户案例

某化工贸易公司

中化信息为某化工贸易集团公司提供TMS&SAP工贸一体化ERP系统解决方案, 支持多种新型营销业务模式, 支持基于供应链和生产管理的业务运作模式, 满足业务台账、风险管理、资金管理等内控要求, 涵盖总部贸易平台、农化板块生产平台、农化板块贸易分销平台、多元板块贸易分销平台各单位。

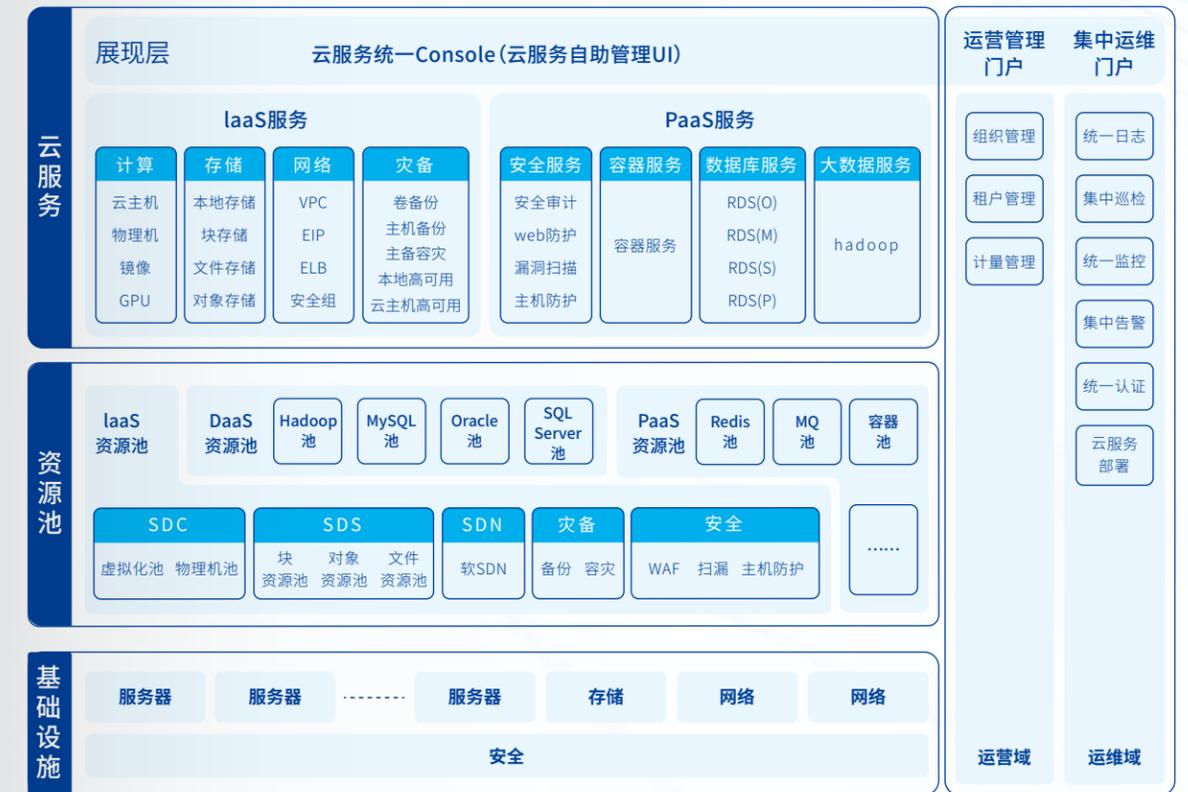
混合云

借助云部署模式, 结合具体应用场景, 中化信息整合中化集团私有云及外部公有云的基础设施资源, 集中管控及运维, 完善整体网络架构与基础设施管理体系。



- 将物理上分散的资源构建成逻辑上统一的云资源, 对计算、存储、网络资源进行统一管理, 提供集中监控、告警、日志分析等故障分析手段。
- 将云资源进行封装, 并形成虚拟机、容器、流水线编排、大数据等多种服务产品, 并通过统一门户进行订阅和管理。
- 混合云复杂的架构对安全提出更高的要求, 通过安全防护技术、安全策略管理和权限控制等手段, 提供混合云的网络安全、应用和数据安全、访问和认证安全等多种能力。

私有云



- 提供灵活可扩展的计算、网络和存储资源服务, 资源扩展便捷高效
- 基于中化云管平台, 提供完备的IAAS层服务和PAAS层服务
- 具有丰富运维经验的团队, 提供专业的基础设施运维服务
- 提供网络安全、应用和数据安全、访问和认证安全等多种能力



企业网络安全解决方案

提供服务		
网络安全规划	渗透测试	漏洞修复方案
通过风险评估,加强顶层设计,制定项目蓝图,提升企业网络安全整体水平。	模拟黑客攻击手段,对目标业务系统进行安全性测试,审计其风险,提供解决方案。	安全专家针对漏洞产生的原因进行分析,提出修复建议,保障系统不会被恶意攻击者利用。发掘应用中存在影响业务正常运行、导致敏感信息泄露、造成企业损失的漏洞。
威胁和漏洞管理	威胁和日志管理	信息安全培训
全面探测资产指纹信息与资产运行状态,对漏洞生命周期进行跟踪。	为用户提供完整的日志管理解决方案,从收集数据、分析数据、展示数据全面管理日志数据,让态势感知平台发挥功效,让威胁合理可控。	为用户提供完整、专业的信息安全培训。

方案优势

专业优质的人员配置

专业安全专家和业务支撑人员全程跟进,为您提供最优质的服务。

最及时的威胁情报

拥有全球网络安全情报,任何一个漏洞出现都会及时发现。

有效的分析报告

向客户提供安全监控数据分析报告,利于客户快速了解安全情况;
向客户提供定制化的安全服务和针对性的解决方案。



集团管控信息化解决方案

管控信息化解决方案

中化信息为中化集团职能管控管理提供一整套自主研发的信息化解决方案。方案包括17项自主知识产权的自主研发产品,涉及多个信息系统,如主数据管理系统、有息负债管理系统、投资管理系统、“三重一大”管理系统、企业法律诉讼管理系统、组织机构管理系统等,具有统一技术、统一风格、统一底层服务为核心,快速实施开发的特点。

总部管控 信息化解决方案	DAMS 有息负债管理系统	管理企业负债、还款信息,进行企业债务统计分析,使财务人员全面掌控企业债务情况
	MDMS 主数据管理系统	管理企业商品、会计科目、银行账号、客户供应商等主数据及其有效性,支撑多渠道的数据分发
	OrgMS 企业信息系统	管理集团及下属企业机构统一编码与机构有效性,是集团企业组织机构的统一数据来源
	IMS 投资管理系统	管理企业各类投资项目,建立投资项目归档库,管控投资风险,巩固风险管控体系
	VMS 供应商管理系统	管理集团分子公司各类供应商的注册准入及有效性,建立供应商数据库,建立供应商的评分考核体系
	LawMS 法律管理系统	管理企业律师、律所、专家信息及其有效性,建立诉讼、案件数据库
	“三重一大”管理系统	管理上报国资委的事项清单、制度信息、决策会议等国资监管数据,监控数据的采集质量和上报情况

CLIENTS 服务客户

内外部客户

中化信息面向内部服务于中化集团总部及能源、农业、化工、金融、地产五大业务领域板块(共400余家公司)以及旗下多家上市公司,同时积极开拓外部市场,为多家外部客户提供专业化、多元化的互联网信息技术解决方案。

 内部客户	 中国中化股份有限公司 SINOCHEM CORPORATION	 中化能源 SINOCHEM ENERGY	 中化农业 SINOCHEM AGRICULTURE	
	 中化国际 SINOCHEM INTERNATIONAL	 JINMAO 中国金茂	 中化资本 SINOCHEM CAPITAL	
	 中化石油销售有限公司 SINOCHEM OIL MARKETING CO., LTD.	 中化石油 SINOCHEM OIL	 沈阳化工研究院 SINOCHEM RESEARCH INSTITUTE OF CHEMICAL RESEARCH	
	 中化石化销售有限公司 SINOCHEM PETROCHEMICAL DISTRIBUTION CO., LTD.	 中化蓝天 SINOCHEM LANTIAN	 中化化肥	
	 中国种子集团有限公司 CHINA NATIONAL SEED GROUP CO., LTD.	 FOTIC 中国外贸信托	 远东宏信 FAR EAST HORIZON	
 外部客户	 恒力集团 HENGLI GROUP	 中国航空器材集团有限公司 CHINA AVIATION SUPPLIES HOLDING COMPANY	 尚德机构 SUNLANDS	 英特集团 INT'L GROUP
	 VITALITY SUPERFINE CLOTH 意厉维	 Hualu 中国华录集团有限公司 CHINA HUALU GROUP CO., LTD.	 中国航信 TravelSky	
	 君正集团 JUNZHENG	 中宁化集团有限公司 NINHUA GROUP CO., LTD.	 江山股份	

03 成长印记



COMPANY EVENTS 公司大事记

● 2017.07

中化信息技术有限公司成立

● 2017.08

签署第一份销售合同

● 2018.03

签署第一份外部销售合同

● 2018.05

“中化e动力”获得全国石油
石化企业信息化产品创新奖

● 2018.06

获得第一个计算机软件著作权

● 2018.07

签署第一份战略合作协议

● 2018.08

获得北京市双软企业评估认证

● 2018.10

获评国家高新技术企业

● 2019.08

通过ISO9001
质量管理体系认证

● 2019.07

召开公司战略研讨会
明确公司战略及企业文化

● 2019.07

通过CMMI成熟度三级评估认证

● 2019.06

成为清华大学软件学院
首批本科生专业实践基地

● 2019.05

获得全国石油石化企业
信息化优秀技术单位

● 2019.05

中化信息团支部荣获
中化集团“五四红旗团支部”称号

● 2018.12

完成首个完整经营年度目标

EMPLOYEES AT SINOCHEMITECH 员工风采

01/公司党组织主题党日活动
02/公司成立两周年



03/公司团建活动
04/2019年工作会议



05/新员工入职培训
06/拔河比赛



07/五四合唱比赛



08/团队掠影